



*Szakma:*

## KERESKEDŐ

*Szakképzés típusa:*

**Érettségi utáni emelt szintű középfokú szakképzés**

*OKJ szám:*

54 341 01

*Elméleti tananyag súlya:*

60 %

*Gyakorlati tananyag súlya:*

40 %

*Képzési idő:*

2 év

*Nyári gyakorlat ideje:*

160 óra (13. évf. után)

*Előfeltétel:*

érettségi bizonyítvány, egészségügyi alkalmasság

*Szakmai vizsgára bocsátás feltétele:*

- az iskolai rendszerű szakképzésben a szakképzési kerettantervben meghatározott tantárgyak teljesítése

*Munkaterület leírása:*

- A szakképzett kereskedő irányítja, szervezi és ellenőrzi a kereskedelmi egység szabályszerű működését, ellátja a nyilvántartással és adatszolgáltatással kapcsolatos feladatokat.
- Megszervezi és lebonyolítja az áruforgalmi tevékenységet.
- Vállalkozást hoz létre / szüntet meg, gazdálkodást folytat.
- Marketing tevékenységet, piackutatást végez, felméri és elemzi a piaci környezetet.
- A nyereséges gazdálkodás érdekében hasznosítja a piackutatás eredményeit. E-kereskedelmi tevékenységet folytat

*A szakképesítéssel rendelkező képes:*

- vállalkozást szabályszerűen létrehozni/működtetni/megszüntetni ellátni, irányítani, szervezni és ellenőrizni a kereskedelmi egység szabályszerű működését
- az áruforgalmi tevékenységet szabályszerűen, gazdaságosan, hatékonyan megszervezni és működtetni
- ellátni a nyilvántartási és adatszolgáltatási feladatokat
- áruforgalmi tevékenységet tervezni, elemezni, értékelni
- a gazdálkodás eredményességét elemezni, értékelni
- a vállalkozás nyereséges gazdálkodása érdekében alkalmazni a marketing ismereteket
- kialakítani a kereskedelmi egység külső/belső arculatát, termék-, ár-, értékesítési-, és kommunikációs politikáját
- piackutatást végezni, a kutatás eredményeit a nyereséges kereskedelmi/vállalkozói tevékenység érdekében hasznosítani
- szabályszerűen ellátni és megszervezni az e-kereskedelmi tevékenységet
- irodai, ügyviteli adminisztrációt végezni
- üzleti levelezést folytatni hagyományos és elektronikus formában

*Tanulmányai során elsajátítja az alábbi ismereteket, modulokat:*

- 11718-16 Az üzleti levelezés és kommunikáció
- 11992-16 Kereskedelmi ismeretek
- 12057-16 Kereskedelmi gazdálkodás
- 10031-16 A főbb árucsoportok forgalmazása
- 10032-12 Marketing
- 10033-16 A vállalkozási, vezetési ismeretek
- 11498-12 Foglalkoztatás I. (érettségire épülő képzések esetén)
- 11499-12 Foglalkoztatás II.
- 11719-16 Vállalkozás a gyakorlatban

*Elhelyezkedési lehetőségek:*

- kereskedelmi egységekben, vállalkozásokban kereskedőként, vezető eladóként, kereskedelmi tevékenységet folytató egység vezetőjeként, kereskedelmi ügyintézőként

*Továbbtanulási lehetőségek:*

- Felsőoktatási intézményben kereskedelem-marketing felsőoktatási szakképzésben vagy kereskedelem-marketing szakon
- A képzés szakirányú továbbtanulás esetén min. 24 többletpontot jelent.